

STELLENBESCHREIBUNG

Vertriebsleiter EPC für Photovoltaik & BEES (w/m/d)

In dieser verantwortungsvollen Rolle gestaltest du die vertriebliche Ausrichtung unseres EPC-Geschäfts im Bereich Photovoltaik-Freiflächen und BESS aktiv mit und prägst die zukünftige Entwicklung unseres Unternehmens.

ABWECHSLUNGSREICHE AUFGABEN ERWARTEN DICH

- Du verantwortest unseren gesamten EPC-Vertrieb operativ und strategisch und führst die Entwicklung neuer Marktpotenziale ebenso voran wie die erfolgreiche Umsetzung der Vertriebsstrategie.
- Du führst und baust dein Team weiter aus, gestaltest aktiv Strukturen, Prozesse und Standards, indem du klare Abläufe etablierst und eine effiziente Zusammenarbeit sicherstellst.
- Du führst Vertragsverhandlungen mit Kunden und Partnern.
- Du pflegst und entwickelst langfristige Kundenbeziehungen, erkennst Bedarfe frühzeitig und baust unser Netzwerk kontinuierlich aus.
- Du schaffst Transparenz durch Zahlen, leitest daraus gezielte Maßnahmen ab und nutzt Forecasts, Projektpipelines und vertriebliche Kennzahlen zur Steuerung.
- Du arbeitest eng mit Technik, Projektmanagement und Geschäftsführung zusammen, um unsere Projekte ganzheitlich zum Erfolg zu führen.
- Du gestaltest unsere ERP-Prozesse in Microsoft Business Central im Vertrieb aktiv mit und bringst kontinuierlich Optimierungsimpulse ein.

DAS SOLLTEST DU MITBRINGEN

- Du hast ein abgeschlossenes wirtschaftliches oder technisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du bringst mehrjährige Führungserfahrung im Vertrieb im EPC-Umfeld der Photovoltaik und/oder Batteriesysteme mit und hast nachweislich erfolgreiche Vertriebsstrategien umgesetzt.
- Du besitzt ein relevantes Netzwerk im PV und/oder Batteriespeicher Umfeld und nutzt dieses aktiv für die Geschäftsentwicklung
- Du verfügst über fundiertes technisches Verständnis im Bereich Photovoltaik und Batteriespeicher und kannst technische Anforderungen sicher einschätzen, bewerten und kundengerecht vermitteln.
- Du besitzt ein sehr gutes Zahlenverständnis sowie die Fähigkeit, Daten sicher zu interpretieren und in klare Maßnahmen und Strategien zu überführen.
- Du verfügst über fundierte Kenntnisse im Vertragsrecht nach BGB und VOB und bringst Erfahrung in der Gestaltung und Bewertung von Verträgen mit.
- Du hast Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen, idealerweise mit Microsoft Business Central.
- Du bringst Erfahrung in der Kalkulation von Projekten sowie in der Erstellung und Bewertung von Leistungsverzeichnissen mit.
- Du zeichnest dich durch ein professionelles Auftreten aus, verfügst über ausgeprägte Kommunikationsstärke und hast Freude am Kundenkontakt sowohl intern als auch extern.

DEINE ANSPRECHPARTNERIN



Maria Probst

People & Culture Specialist
E-Mail: karriere@energiewerk.com
Telefon: +49 151 724 190 21

ARBEITSPENSUM

Vollzeit

START ANSTELLUNG

sofort

ARBEITSORT

📍 Lise-Meitner-Straße 3/1, Ulm,
Baden-Württemberg,
89081 Deutschland

VERÖFFENTLICHUNGSDATUM

📅 17. Februar 2026

ÜBER ENERGIEWERK

Wir brennen für erneuerbare Energien – und das schon seit den 90er-Jahren. Ob bei der Projektplanung, beim Bau oder der Betriebsführung von PV-Freiflächenanlagen: Die wertvollen Erfahrungen, die viele unserer Mitarbeiter in eigentümergeführten Unternehmen und internationalen Konzernen gesammelt haben, fließen bei jedem Projekt ein. Wir kennen die Branche durch und durch. Was natürlich auch heißt, dass wir immer auf dem aktuellen Stand der Technologien und Verfahren sind.

Was uns antreibt? Wir wollen einen signifikanten Beitrag zur Energiewende leisten!

DAS IST UNS WICHTIG

Eine gute Zusammenarbeit bedeutet für uns, dass wir fair, vertrauensvoll und zuverlässig miteinander umgehen. Das gilt für Kunden genauso wie für Mitarbeiter und Partner.

Wir suchen Menschen – keine Abschlüsse. In unserem Team sind die vielfältigsten Erfahrungen, Begabungen und Charaktere vertreten. Davon wollen wir noch mehr!

Diversität im Team ist uns besonders wichtig. Wir freuen uns über alle Bewerbungen – unabhängig von Hautfarbe, Religion, Herkunft, Geschlechtsidentität, sexueller Orientierung, (un)sichtbaren Behinderungen oder Alter. Außerdem ist dein Einstieg ganzjährig möglich.

Ebenfalls wichtig: kurze Entscheidungswege. Dank flacher Hierarchien funktionieren die einwandfrei.

DAS BIETEN WIR DIR

- Flache Hierarchien sind bei uns nicht einfach nur ein Begriff – wir leben sie. Geschäftsführer, Berufseinsteiger und Seniors sitzen auf Augenhöhe an einem Tisch. Wir profitieren alle voneinander.
- Bei uns kannst du dich weiterentwickeln. Dafür hast du alle Freiheiten, das zu tun: Schulungen, Lehrgänge, interner Austausch.
- Wir achten auf ein positives Arbeitsumfeld, schätzen Ideen und fördern innovative Lösungen.
- „Nix gschwätzt, isch gnuag globt“ gilt bei uns nicht. Wir sagen, was gut läuft. Natürlich passieren Fehler. Entscheidend ist, wie wir damit umgehen. Eine offene Fehlerkultur ist für uns der einzige Weg.
- Freu dich auf ein supermodernes Büro mit bester technischer Ausstattung, Gemeinschaftsarea, Dartscheibe, Kaffee oder Tee und Wasser gratis.
- Hungern musst du bei uns auch nicht: Eine Kantine ist in Fußnähe und Foodtrucks stehen um die Ecke.
- Du erreichst uns ganz bequem mit der Straßenbahn 2.

Und noch mehr



KONTAKT

Unser Jobangebot **Vertriebsleiter EPC für Photovoltaik & BEES (w/m/d)** klingt interessant für dich? Dann zögere nicht und bewirb dich gleich. Entweder ganz einfach online oder per E-Mail **karriere@energiewerk.com**.

Wir freuen uns, dich kennenzulernen.